

# Was soll am Verkaufen schon „easy“ sein?



[www.wismek.at](http://www.wismek.at)



Wir bekommen vom Leben  
keinen Orden dafür, dass  
wir es uns besonders  
schwer machen!

(K.Tepperwein)











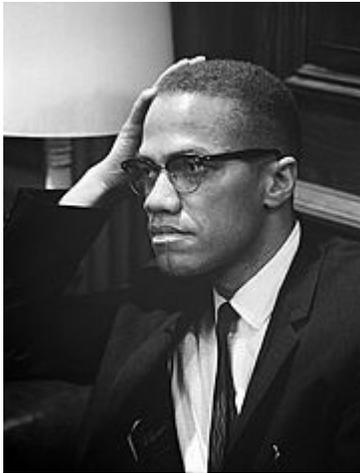




- So will keine/r von uns sein!
- Das ist auch nicht notwendig!

# Wer ist Andreas Wismek?





# Baden







**UNIQA**

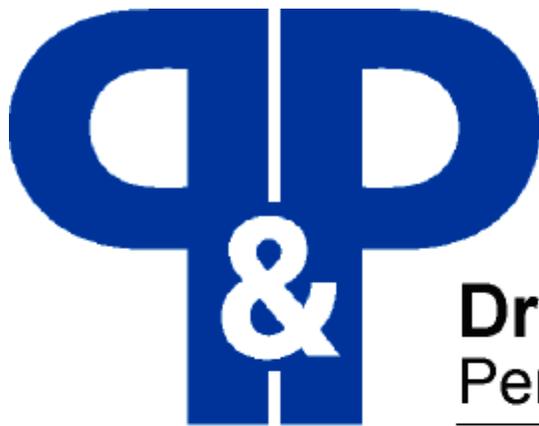




---

OMV



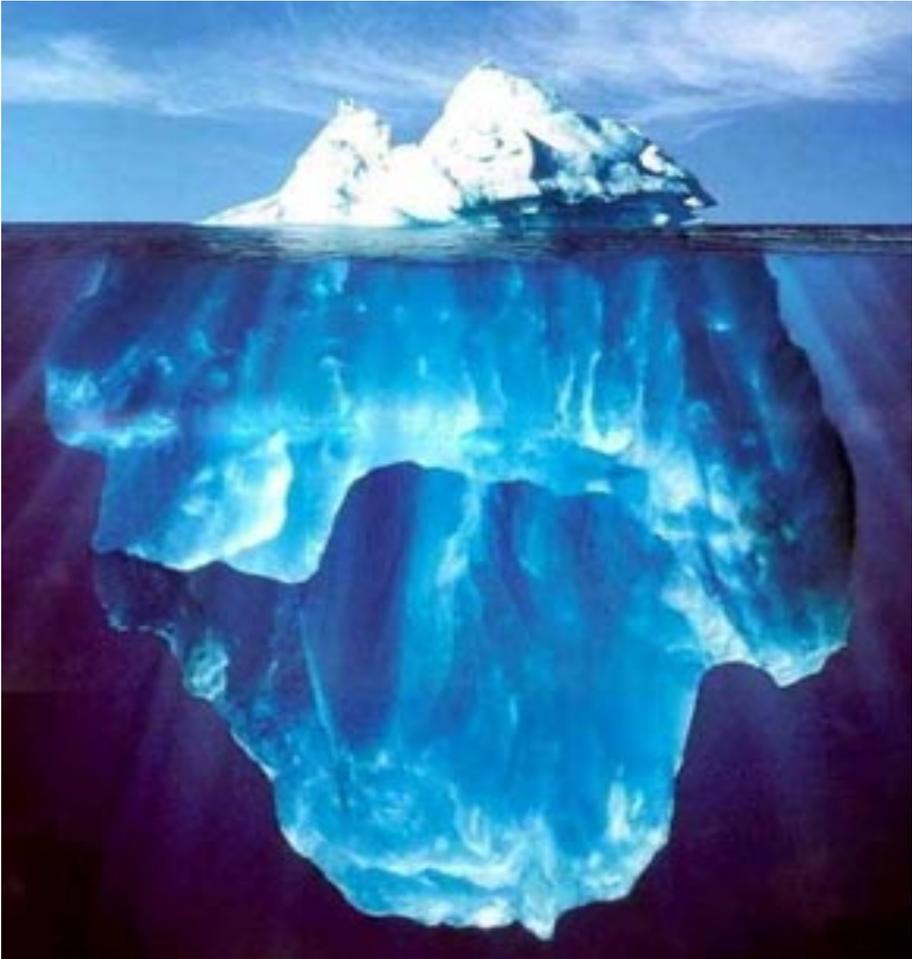


**Dr. Pendl & Dr. Piswanger**  
Personal & Managementpartner















**Du kommst nirgendwo an  
wenn du nicht beginnst zu gehen.**

**Egal wie weit der Weg ist, man muß den ersten Schritt tun**

Das haben Sie sich verdient



- Kompetenz –Image
- Gerechte Honorare
- Einkommen
- Erfolg!



# Wichtige Fragen



- Welches Honorar ist angemessen?



# Wichtige Fragen



- Wie erziele ich höhere Honorare?



# Wichtige Fragen

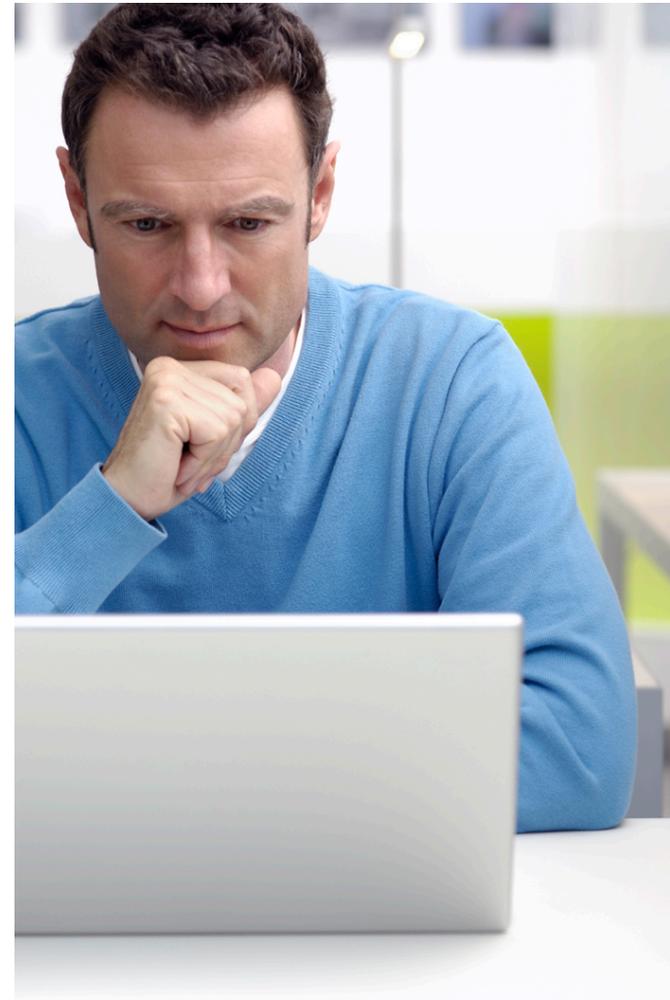
- Wie verkaufe ich meine Dienstleistung ohne aufdringlich zu wirken?



# Wichtige Fragen



- Was muss ich alles bedenken?



# Wichtige Fragen



- Wie gehe ich mit den Niederlagen und Rückschlägen um?



# Wichtige Fragen



- Wie sichere ich meinen Markterfolg ab?



# Wichtige Fragen

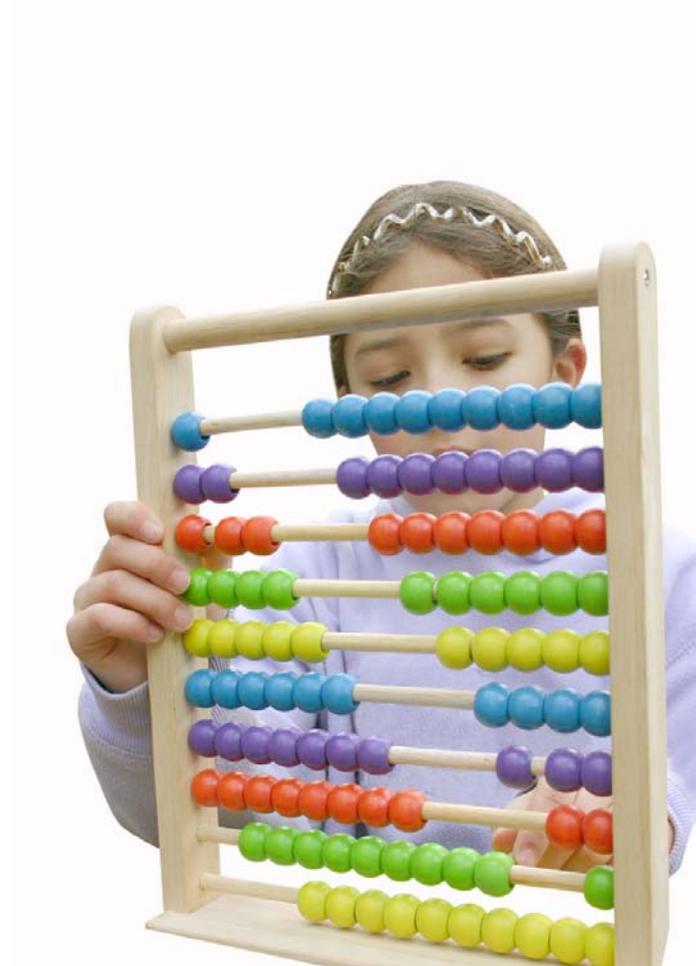


- Welche Marketing-tools sind wirklich wirksam?



# Wichtige Fragen

- Wie kalkuliere ich (für mich) richtig?



# Wichtige Fragen



- Wie wirke ich überzeugend (ohne Manipulation)?



# 3 große Herausforderungen



- 1. Erlernte Hilflosigkeit
- 2. Komfortzone = Komfortfalle
  - Gewohnheiten
- 3. Ständiger Wandel
  - Veränderung = Konstante der Zukunft.

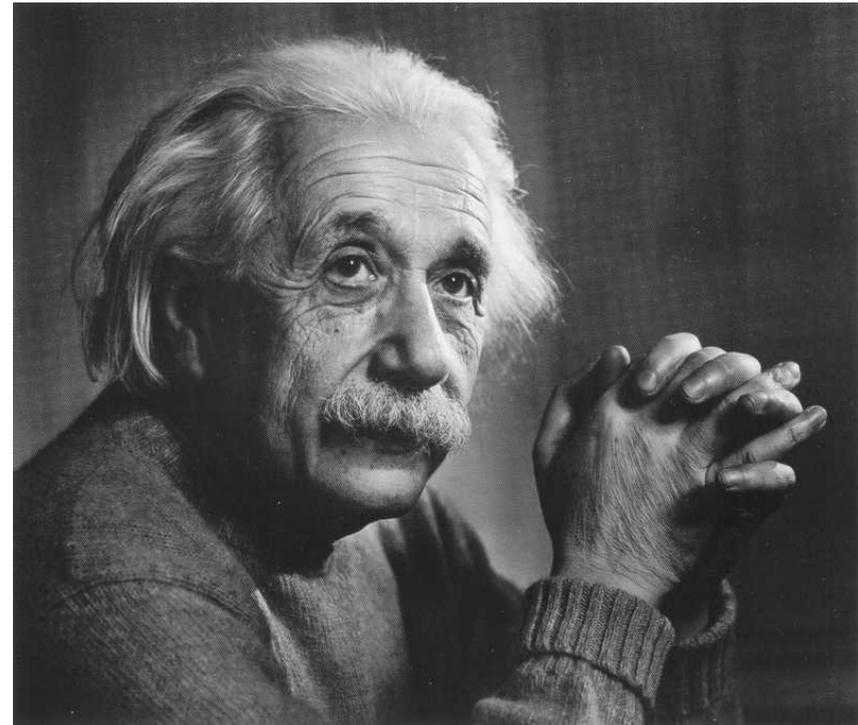


# Geht es Dir auch so?



Die Definition von  
Wahnsinn ist:

Immer wieder  
das Gleiche zu  
tun und andere  
Ergebnisse zu  
erwarten.“



(Albert Einstein)

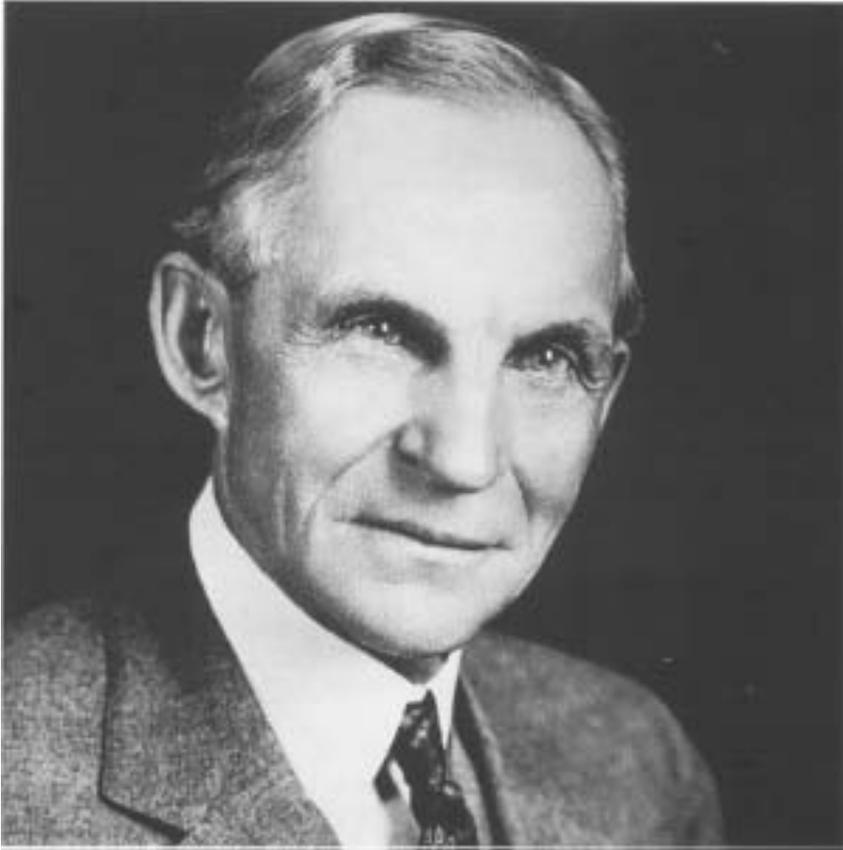


Was macht  
(machen)  
herausragend  
erfolgreiche  
Menschen /  
Teams so  
besonders  
(Besonderes)?



WHETHER YOU  
**THINK YOU CAN,**  
OR THINK YOU CAN'T,  
**YOU'RE RIGHT.**

(HENRY FORD)



Tun!



Es ist nicht  
genug zu  
wissen, man  
muss auch  
anwenden;  
es ist nicht  
genug zu  
wollen, man  
muss auch tun!

(Goethe)



Just do it!



Nicht weil die Dinge schwierig sind, wagen wir sie nicht – sondern weil wir sie nicht wagen, sind sie schwierig!



Wer begriffen hat und nicht  
handelt, hat nicht begriffen!



Wo Du bist ist egal. Es  
kommt ausschließlich  
darauf an, wo Du  
hingehst!



# Workshop



## Markterfolg für LegasthenedrainerInnen (2 Teile)

### Termine/Orte:

- 12. - 13.7.2010 + 22. - 23.7.2010 Baden bei Wien
- 13. - 14.12.2010 + 15. - 16.1.2011 Abtenau (Sbg.)
- 12. - 13.3.2011 + 26. - 27.3.2011 Baden bei Wien

### Ihre Investition:

- € 398,-- (excl. MWSt.) inkl. Materialien



Ich würde mich sehr  
freuen, Sie auf Ihrem  
Erfolgsweg begleiten zu  
dürfen!

a.wismek@wismek.at

www.wismek.at

www.markterfolg.net

+43.664.26 28 620



***Meine Aufgabe ist es, mit allen Mitteln und Möglichkeiten  
dafür zu sorgen, dass Sie erfolgreich sind!***